

# Qfaktor

Die Zeitung  
für Entscheider



Woran erkennen Sie Qualitäts-Marken?

- ▶ Weltweit anerkannte Innovationskraft
- ▶ Optimale Funktionalität und Langlebigkeit
- ▶ Hohe Zuverlässigkeit und Arbeitssicherheit
- ▶ Exzellentes Preis-Leistungs-Verhältnis
- ▶ Zahllose nationale sowie internationale Patente und Auszeichnungen

## Mehr Umsatz durch analoge und digitale Beratung



Die Titelstory ist dieses Mal ein Gastbeitrag eines unabhängigen Fachjournalisten. Vielleicht finden auch Sie hier Ideen und Anregungen für Ihr Geschäft? Wir freuen uns über Ihre Meinung, Anregung oder kritische Diskussionsbeiträge.

**Schon lange heißt die Frage im Handel nicht mehr online oder offline. Wer bei der Kundenberatung geschickt verschiedene Kanäle miteinander verknüpft, erzielt für den Kunden einen Mehrwert – und fürs eigene Geschäft messbare Zuwächse.**

Wer sich im Handel umhört, bemerkt den tiefgreifenden Wandel in den letzten Jahren: Der Kunde kauft nicht mehr nur online oder nur offline – er kauft situativ. Insofern stellt ein Filialnetz niemals eine Konkurrenz zum Onlinehandel dar, sondern das eine ist die willkommene Ergänzung des anderen, die weitere Erlöspotenziale bringt – auch und gerade im B2B-Umfeld. Der Handwerker, der über Jahre hinweg im stationären Laden gekauft hat, wird das auch weiterhin tun, er wird aber auch froh darum sein, am Vorabend technische Daten und Angebote auf dem heimischen Tablet zu recherchieren. Und wenn

er es nicht bei Ihnen tut, tut er's beim Mitbewerber und kommt gleich mit dessen Preisen im Hinterkopf ins Ladengeschäft.

Dabei wird der Kunde heute mit deutlich mehr Touchpoints aus unterschiedlichen Quellen konfrontiert, bis es zum Kauf kommt. Handelsprozesse sind deutlich komplexer, der Kunde betreibt Channel-Hopping, kauft möglicherweise auch nicht dort, wo er sich informiert, und der Händler muss diese deutlich komplexere Kundenbeziehung datengetrieben erfassen und nachvollziehen. Dabei steht online wie offline dennoch eines im Vordergrund, das in den letzten Jahren vielfach sträflich vernachlässigt wurde: kompetente Beratung und zielgerichtete Kundenkommunikation – und die erfolgt oftmals mit digitaler Unterstützung.

**Fachhändler vor Ort: Beratungsqualität als Trumpf ausspielen**

Der Fachhandel vor Ort hat es zunehmend schwerer, insbesondere wenn er außerhalb der Ballungszentren sitzt und über einige Konkurrenz

verfügt. Doch Beispiele zeigen auch, was der Handel in der Fläche zu bieten hat, insbesondere wenn er über eine spezielle Zielgruppe sowie ein besonderes Produktportfolio verfügt und das etablierte Offline-Geschäft um E-Commerce-Elemente ergänzt: Gerade bei Produktgruppen wie Werkzeug, Maschinen, Profi-Equipment, bei denen es auf Zuverlässigkeit und fachkundige Beratung ankommt und bei denen im Ernstfall Missstände für immense Mehrkosten sorgen können, kann der Handel vor Ort seine Trümpfe ausspielen.

Vor Ort kann der Kunde das Produkt in die Hand nehmen, ausprobieren, erfährt ein haptisches Käuferlebnis, das online in dieser Form kaum möglich ist. Und der Handel kann im besten Fall den Kunden zum VIP werden lassen – durch spezielle Events, Hersteller-Roadshows und Workshops mit Know-how-Vermittlung oder ganz einfach mittels kompetenter Vorführung durch das Fachpersonal, das so viel mehr zu bieten hat als ein (und sei es noch so gut gemachtes) YouTube-Video.

Gute Beratung ist hier entscheidend – und die verlangt dem Personal inzwischen deutlich mehr ab als nur die technischen Daten der angebotenen Produkte zu kennen. Der Kunde kommt oft besser informiert als früher im Geschäft an, wenn er eine Anschaffung plant, erwartet am POS aber neben einem Käuferlebnis vor allem einordnende Beratungsleistung. Er hat sich im Internet informiert, im besten Fall bereits verschiedene Lösungen verglichen, Kundenbewertungen gelesen oder sich in Fachforen mit anderen ausgetauscht,

(Fortsetzung auf der nächsten Seite)

### Qfaktor Top-Themen

#### 04 → PARAT

TIPPTOPP,  
TOP-LINE!



#### 07 → BESSEY

Verkaufsdiskdisplay GK-D:  
Neue Getriebezwinge  
richtig in Szene  
gesetzt!



#### 08 → KNIPEX

Kleiner, leichter  
und stärker:  
Die neue KNIPEX  
Drahtseilschere  
95 62 160



#### 10 → STABILA

Neue digitale  
Neigungsmesser  
für Produktion  
und Fertigung



#### 11 → WERA

Click-Torque  
Drehmoment-  
schlüssel mit  
pffiffigem  
Extra-Click



die oftmals – seien wir ehrlich – über mehr praktische Erfahrungen mit einer Maschine oder einem Werkzeug verfügen als der Verkäufer oder Händler, der nun Rede und Antwort stehen soll.

### Digitale Unterstützung für das Fachpersonal vor Ort

Kann der Verkäufer nicht auf Augenhöhe mit dem Kunden diskutieren, merkt dieser das recht schnell – und der Fachhändler verliert eines der schlagkräftigsten Argumente, das er im Rennen um die Gunst des Kunden noch zu bieten hat. Dass regionale Händler hier unbedingt auf kompetentes Fachpersonal setzen müssen, versteht sich von selbst. Klar ist aber auch, dass dieses Fachpersonal nicht alles wissen kann. Vernünftig ist daher, wenn der Berater beispielsweise über ein Tablet unkompliziert auf eine umfassende Datenbank zu möglichst vielen Produkten des Marktes zurückgreifen kann. Für die schnelle Recherche sollte die Produktdatenbank über zahlreiche Filter- und Sortiermöglichkeiten verfügen, mit denen der Verkäufer gezielt auf die Vorgaben des Kunden eingehen kann.

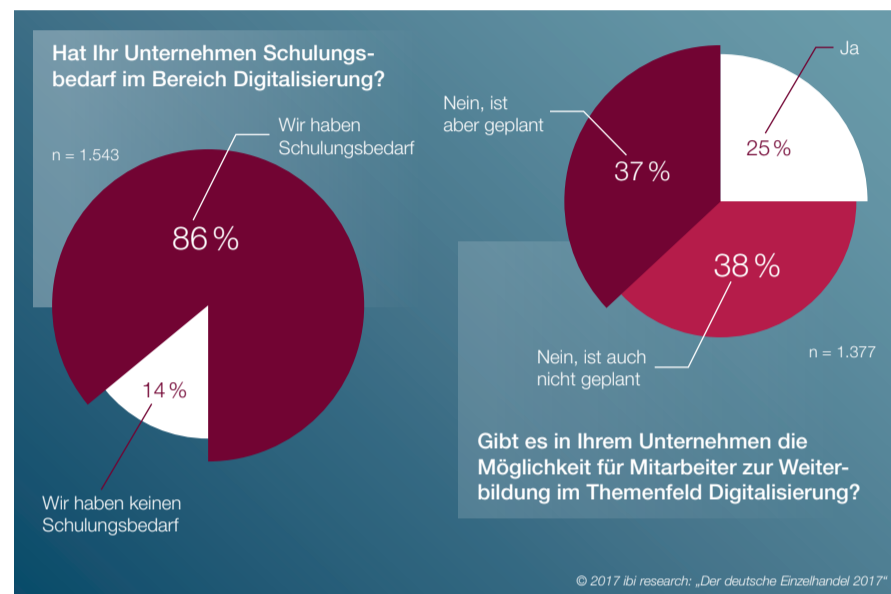
Eine Studie der Universität Siegen im Rahmen des „Zukunftslabors Einzelhandel Südwestfalen 2020“ hat ergeben, dass Kunden solche den Verkäufer am POS unterstützenden digitalen Maßnahmen als ein Plus an Servicequalität empfinden. Die Kompetenz des Tablets wird hier dem Berater zugeschrieben, die Befürchtung, dass das Nachschlagen durch den Berater als inkompetentes Verhalten und Nichtwissen ausgelegt wird, ist somit gänzlich unbegründet.

Doch mehr noch: Im Ladengeschäft können Händler ihren Kunden inzwischen eine Vielzahl von multimedialen Möglichkeiten anbieten, um zu einer Kaufentscheidung zu kommen – der gute alte DVD-Film, der in Endloschleife am Regal läuft, ist hier mittlerweile dem multimedialen Informationssystem gewichen, das mit Hilfe von virtuellen Beratern, Anwendungsfilmen und Frage-Antwort-Bots den Kunden zum für ihn passenden Produkt führt. Solche digitalen Elemente lassen sich nicht nur für den POS verwenden, sondern können mit geringem Aufwand auch dem Außendienst online zur Verfügung stehen.

### Weiterhin gefragt: Beratung durch den Außendienst

Denn die Beratungskompetenz ist nicht nur im Ladengeschäft gefragt, sondern vor allem auch im Außendienst, bei Baustellen- und Vertreter-

besuchen in der Industrie. Diese Distributionsformen punkten vor allem dann, wenn die Produktzielgruppe besonders spitz ist und ein hoher Grad an Spezialisierung herrscht. Meist sind aber gerade dies auch Handelsumfelder, in denen hohe Margen zu erzielen sind, weil der Kunde Produkte nicht bei zig Händlern vor Ort erhält. Insbesondere außerhalb der Ballungszentren und bei Kunden, die aus zeitlichen Gründen nicht zum Händler kommen können oder wollen, wird der Außendienst auf diese Weise in Zukunft gestärkt werden müssen.



Doch Kundenbindung kann auch durch längere Öffnungszeiten erreicht werden. Um mit der Always-on-Mentalität des Online-Handels Schritt zu halten, experimentieren immer mehr Handelsunternehmen auch in Deutschland mit 24-Stunden-Hotlines und -stores. Gerade wenn's brennt und eine Baustelle kurzfristig eine ganz bestimmte Lösung oder ein Werkzeug benötigt, können Händler punkten. So bieten inzwischen diverse Baustoffhändler und Fachmarktketten Click-and-Collect-Lösungen an, bei denen der Kunde innerhalb von zwei Stunden seine Ware ausgeliefert bekommen kann – und das 24/7.

in den Bereichen Bekleidung, Unterhaltungselektronik und Möbel machen es vor – und jeder Händler kann die Elemente adaptieren, die zu seinem Geschäftsmodell und seiner Kundenklientel passen. Gerade B2B-orientierte Handelsketten können hier mit entsprechenden Kickbacks arbeiten – und bieten dem Kunden so handfeste Anreize, eine lückenlose Kaufhistorie zu zeichnen und seine Daten zur Verfügung zu stellen. Das verbesserte Data Marketing sorgt im Idealfall für höhere Warenkörbe durch Upselling-Angebote und für mehr Umsatz übers Jahr als zuvor.

Unterstützend wirken hier auch Social-Media-Auftritte, etwa bei Facebook oder Instagram, sowie personalisierte Newsletter, die den Kunden regelmäßig (aber nicht penetrant oft) wieder mit aktuellen Themen ins Gedächtnis rufen, wer in einem bestimmten Bereich der kompetente Ansprechpartner ist. Händler – übrigens auch solche, die ihre Kunden vorrangig im Laden begrüßen – können hier die bestehenden Inhalte wiederverwenden und Kunden in einer Problem- oder Entscheidungssituation wertvolle Unterstützung und Kompetenz signalisieren.

Abgerundet werden kann diese zielgruppenspezifische Ansprache mit nativen Händler-Apps (wie beispielsweise bei Ikea, H&M oder dem britischen Werkzeughändler Screwfix), die nicht nur die Online-Käufe und Kaufabsichten des Kunden abdecken, sondern auch beim Betreten der Filiale das Kaufverhalten tracken und anhand der gesammelten Daten entsprechende Aktionen und personalisierte Angebote generieren: Ein Sanitärfachmann erhält dabei andere Angebote als ein Betonbauer, ein Entscheider auf großen Baustellen andere als ein kleiner Handwerker, der in der Vergangenheit vor allem Reparaturmaterial bestellt hat.

Egal ob online oder offline – das Rennen um die Gunst der Kunden wird nicht allein über den günstigsten Preis entschieden, sondern vor allem auch über Beratungskompetenz, über digitale und analoge Verkaufserlebnisse und über eine 360-Grad-Sicht auf den Kunden. Denn auch in Zukunft wird die Qualität der Beratung mit darüber entscheiden, wofür der Kunde sein Geld ausgibt. In der nächsten Ausgabe werden wir Ihnen daher ausführlicher zeigen, welche digitalen Lösungen zur Kundenberatung es gibt und welche mehr als nur eine multimediale Spielerei sind. Hier gibt es zahlreiche Lösungen, die für signifikante Umsatzsteigerungen sorgen können.

Unterwegs hat der Verkäufer naturgemäß nicht sämtliche Produkte und Vorführungsmöglichkeiten zur Hand, die er auch im Laden bieten kann. Er ist somit mehr denn je auf multimediale und digitale Elemente angewiesen, mit denen er dem Kunden ein Produkt aber heute deutlich besser näherbringen kann als je zuvor. Wichtig ist dabei aber, dass solche Anwendungen einen echten Mehrwert im Entscheidungsprozess bedeuten, also nicht bloß als technische Spielerei daherkommen. Gleichzeitig bietet eine solche „Verlängerung der Verkaufstheke“ dem Verkäufer zudem die Chance, dem Kunden jene Produktvarianten zu präsentieren, die aktuell nicht in der Filiale oder beim Außendienstler verfügbar sind – mit der Möglichkeit, herauszufinden, wo und wie diese beschaffbar sind, und diese dem Kunden gleich auf die Baustelle oder in die Firma zu liefern.

Dabei sind gerade im Außendienst dedizierte Berater für jedes Unternehmen ein unschätzbare Vorteil. Ein Verkäufer, der mit einem Kunden „gut kann“, ihn schon lange kennt und möglicherweise auch im System hat, welche Hersteller oder Lösungen der Kunde bevorzugt oder gar nicht mag, wird bessere Chancen haben, zum Abschluss zu kommen oder auch höhere Warenkorbwerte und Umsätze an den Mann bringen.

Grafik: 86% der Händler haben Schulungsbedarf. Es bieten aber nur 25% ihren Mitarbeitern Weiterbildungsmöglichkeiten an.

Erste Pilotprojekte gibt es auch mit rund um die Uhr zugänglichen Verkaufsräumen, zu denen sich Premium B2B-Kunden per spezieller Schlüsselkarte oder via App Zutritt verschaffen können. Abgerechnet wird in solchen Filialen per Tunnelscanner auf Rechnung. Solche außerhalb der regulären Geschäftszeiten personalfreie Filialen sind freilich zumindest in Deutschland erst in der Erprobung. Gespannt sein darf man darauf, wie zuverlässig die Abrechnungssysteme funktionieren und wie sicher sie vor Diebstählen sind.

### Digitale Unterstützung fördert Kundenbindung

Gerade in einer Handelssituation, in der der Kunde weniger loyal als früher ist und die Konkurrenz im schlimmsten Fall nur wenige Klicks entfernt, beweisen Händler und Unternehmen, dass es vor allem auch auf langfristige Kundenbindung ankommt. Das Kundenkonto bietet hierzu bei einem guten CRM-System alle Möglichkeiten – von Bonusprogrammen bis hin zu Offline-Codes auf dem Kassenzettel, mit denen der Kunde im Nachhinein online entsprechende Incentives (etwa Garantieverlängerungen oder Vergünstigungen) im Kundenkonto hinterlegen kann. Große Anbieter

Redakteur: Tobias Weidemann



# Bestens beraten, rundum überzeugt.

## Liebe Leserin, lieber Leser.

Als Händler – egal, ob Sie ein lokales Verkaufsgeschäft oder einen Onlinehandel betreiben – wissen Sie nur zu gut: Der Kunde wird immer anspruchsvoller und es damit schwieriger, diesen direkt am POS von einem Produkt zu überzeugen. Aus diesem Grund sind sowohl im analogen als auch digitalen Verkaufsraum neue Wege der Kundenberatung und -betreuung gefordert.

Bei der Vor-Ort-Beratung legen Kunden deshalb Wert auf erstklassig geschultes Fachpersonal und eine für die Zielgruppe relevante wie umfassende Produktauswahl im Shop. Ebenso rückt eine ansprechende Gestaltung der Geschäftsräume, in denen oftmals multimediale Geräte Informationen anschaulich vermitteln, in den Fokus.

Auch die digitale Beratung wartet mit einer Vielzahl zeitgemäßer Ansätze auf, die bereits einige Händler in der Praxis erfolgreich anwenden: Kunden-Produktbewertung im eigenen Webshop, Online-Chat-Tools, die dem potenziellen Käufer bei Fragen mit Rat und Tat zur Seite stehen, der Einsatz von sozialen Netzwerken wie Facebook und Instagram oder personalisierten Newslettern, die regelmäßig über spezifische Produktthemen informieren.

Unterstützung erhalten die Händler zu diesen Themen oftmals durch den Hersteller selbst. Viele Unternehmen ermöglichen es ihren Vertriebspartnern, an ihre Customer-Relationship-Management-Maßnahmen (kurz CRM) anzuknüpfen oder stellen sogar Maßnahmenpakete zur Verfügung – zum Beispiel Bonusprogramme oder Gewinnspielaktionen. Schließlich wäscht eine Hand die andere – denn beide Parteien verfolgen ein gemeinsames Ziel: Produkte an zufriedene, immer wiederkehrende Endkunden zu verkaufen.

Hierbei kommen auch die Qfaktor Partner ins Spiel. Wir unterstützen Sie gerne mit verschiedenen CRM-Maßnahmen. Sie haben Fragen dazu? Sprechen Sie uns gerne an!



Florian Limmer,  
Leiter Vertrieb  
Koffer/Licht &  
Marketing/PR  
der PARAT  
Beteiligungs GmbH  
im Namen der  
Unternehmen  
BESSEY, KNIPEX,  
PARAT, STABILA  
und WERA.

[www.Qfaktor.com](http://www.Qfaktor.com)

## Unser Download Archiv



Sie möchten den Qfaktor auch in digitaler Form nutzen? Dann schauen Sie doch

einfach in unserem Online Download Archiv nach. Übersichtlich und kompakt erhalten Sie hier alle erschienenen Qfaktor-Ausgaben als PDF-Dokument.

# Neuer Kompaktsatz für Sanitär/Heizung



**Der neue Kraftform Kompakt Sanitär/Heizung 2 umfasst 15 wichtige Schraubwerkzeuge für genau diese Gewerke. Er kommt in einer textilen Box daher, die schön leicht ist und auch das Runterfallen gerne verzeiht.**

## Was ist drin im Satz?

- Zwei an der Ringseite um 15 Grad abgewinkelte umschaltbare Joker Maul-Ringratschenschlüssel, mit spezieller Festhalteplatte gegen Abrutschen/Verlust der Schraube und mehr Kraftübertragung.
- Ein VDE Handhalter und 4 VDE iS Klingen für sicheres Arbeiten bis zu 1000 Volt (iS mit reduziertem Klingendurchmesser und integrierter Schutzisolation für das Erreichen und Betätigen von tiefliegenden Schraub- und Federelementen) sowie ein Spannungsprüfer.

- Vier Winkelschlüssel mit Hex-Plus Profil gegen rundgedrehte Schrauben.
- Ein Kraftform Schraubmeißel 932 A (Schlitz) mit durchgehender Sechskantklinge und integrierter Schlagkappe für Schraub- und Meißelarbeiten.
- Zwei Steckschlüssel-Schraubendreher 395 HO mit Hohlschaft für das Festziehen oder Lösen von Muttern an langen Bolzen sowie von festsitzenden Schrauben.

Besonders hoch schlägt das Schrauberherz bei den enthaltenen Werkzeugen mit „Take it easy“ **Werkzeugfinder** – der bewährten Farbkennzeichnung nach Profilen und Größenstempelung zum einfachen und schnellen Finden des benötigten Werkzeugs.



# Sicherheit an erster Stelle

**Das Durchtrennen von Verpackungsbändern zählt zu den Routineaufgaben beispielsweise im Wareneingang. Für den Arbeiter ist dabei das Sicherheitsrisiko nicht zu unterschätzen. Ein echtes Plus für die Arbeitssicherheit bietet hier die Erdi Sicherheits-Bandeisenschere D123S von BESSEY.**

Ihr flach geformter Scherenkopf lässt sich gut unter straff gespannte Bänder schieben. Während des Schneidens verhindert ein Niederhalter aus Polymerwerkstoff das gefährliche Hochschnellen des Bandes. Mit nur 260 mm Gesamtlänge ist die Erdi Sicherheits-Bandeisenschere D123S sehr kurz, damit auch leicht und besonders handlich. Darüber hinaus wird durch die doppelte Hebelübersetzung der

Kraftaufwand spürbar reduziert und gleichzeitig die Schneidleistung deutlich erhöht. Weichstoffeinlage und Kunststoffummantelung sorgen dafür, dass der ergonomisch geformte Griff hervorragend in der Hand liegt. Und der Abgleitschutz schafft noch mehr Sicherheit beim Schneiden.



BESSEY bietet mit der Erdi Sicherheits-Bandeisenschere D123S die einzige einhändig bedienbare Bandeisenschere auf dem Markt, die sogar gehärtete Stahlbänder bis 560 N/mm<sup>2</sup> von 32 mm Breite und 1 mm Stärke durchtrennt. Damit deckt sie mehr als die Hälfte aller gängigen Verpackungsbänder ab.



# TIPPTOPP, TOP-LINE!

Seit über 50 Jahren ist PARAT erfolgreich mit der Schubladenwerkzeugtasche TOP-LINE auf dem Markt.

„Ein Zug am unteren Griff der Schublade und alles ist parat!“ – wir schreiben das Jahr 1966. Damals findet in Köln die Eisenwarenmesse statt. Dort präsentiert die „Lederwarenfabrik Schönenbach“, heute PARAT, ihr neuestes Werk – die Schubladenwerkzeugtasche TOP-LINE, die mit ihrem cleveren Ordnungssystem für beste Übersicht und stets griffbereites Werkzeug sorgt. Über 50 Jahre ist das nun her.

## Meister ihres Fachs

Seither hat PARAT die Evolution der Werkzeugtasche maßgeblich vorangetrieben.

Mit großem Erfolg. Das Unternehmen ist heute anerkannter Marktführer in Sachen zukunftsweisender Werkzeugkoffersysteme, die in allen denkbaren Handwerks- und Servicetechnik-Szenarien weltweit ihre Anwendung finden. Das kommt nicht von ungefähr: Das Geheimnis der PARAT Kofferlösungen liegt im jahrelangen, intensiven Austausch mit professionellen Anwendern verschiedenster Handwerksbereiche. Dieser Dialog ermöglicht es der Marke, bis ins kleinste Detail durchdachte Produkte an den Start zu bringen, die neben einem Höchstmaß an Funktionalität und Langlebigkeit auch über ein ansprechendes Design verfügen.

Um absolute Premium-Produkte zu garantieren, setzt PARAT zudem auf beste Produkt-Qualität. Schließlich können nur hochwertige Werkzeugtaschen aus widerstandsfähigsten Materialien den Anforderungen im Arbeitsalltag gerecht werden. Auf den Punkt gebracht: PARAT verfügt über eine umfassende Expertise, die das Unternehmen konsequent dafür nutzt, kundenspezifische und innovative Transportlösungen auf den



Weg zu bringen oder auch Produkte, wie die inzwischen 50 Jahre alte Werkzeugtasche TOP-LINE, die noch

immer zu den Topsellern gehört, unermüdlich weiterzuentwickeln.

## Der entscheidende Faktor bei Wasserwaagen

Durch das einzigartige Libellen-Einbauverfahren sind STABILA Wasserwaagen dauerhaft genau, auch unter harten Baustellenbedingungen. Dafür bürgt STABILA mit 10 Jahren Garantie\*.

Von außen sehen Wasserwaagen unterschiedlicher Fabrikate auf den ersten Blick oftmals sehr ähnlich aus. Ob jedoch die wichtigste Eigenschaft dieses Messwerkzeugs – die dauerhafte Präzision – gegeben ist, ent-

scheidet sich im nicht sichtbaren Inneren. Entscheidend ist, wie die Libelle eingebaut, ausgerichtet und befestigt ist. Die Libellen vieler Wasserwaagen sind in deren Profil lediglich geschraubt, geklemmt oder mit Kleber fixiert. Im robusten Baustellenalltag kann es da leicht passieren, dass sich der Libellenblock verstellt, z. B. wenn die Wasserwaage umgestoßen wird oder herunterfällt. Der Nachteil: Oft merkt der Nutzer zu spät, dass die Wasserwaage nicht mehr genau misst.

Um dem vorzubeugen, wendet STABILA seit vielen Jahren ein besonderes Libellen-Einbauverfahren an. Es zeichnet sich dadurch aus, dass die Libelle unverrückbar in einen eigens entwickelten Libellenblockhalter eingegossen wird. Der Libellenblockhalter wiederum wird ebenfalls unverrückbar in das Wasserwaagen-Profil eingesetzt. Libelle und Profil sind so dauerhaft präzise zueinander ausgerichtet und die Wasserwaage dauerhaft messgenau.

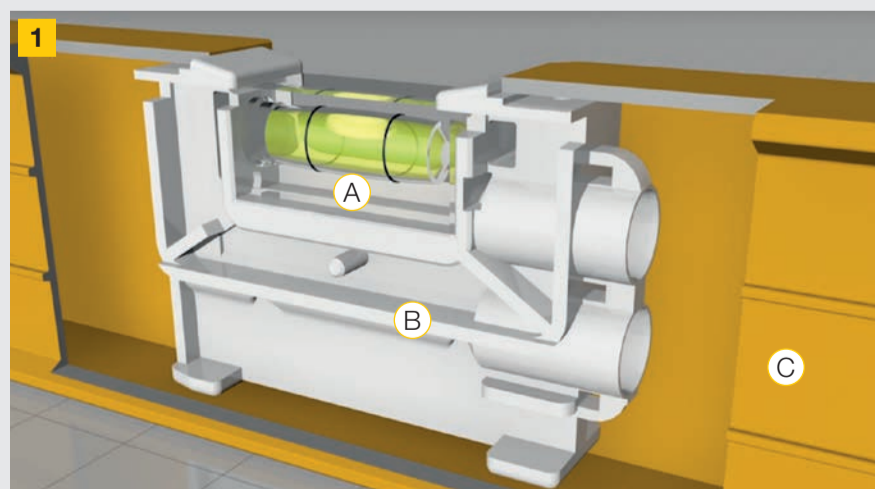
Die STABILA Einbautechnologie sorgt für Langzeitpräzision.

Dank des speziellen Eingießverfahrens bleibt die Wasserwaage auch nach Jahren präzise wie am ersten Tag. Kein Nachjustieren, keine Zweifel, immer zuverlässig – selbst unter härtesten Baustellenbedingungen.

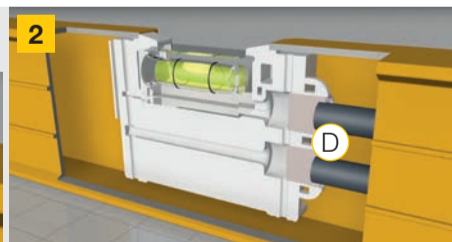
Entdecken Sie die Qualität der STABILA Wasserwaagen: [www.stabila.com](http://www.stabila.com)

\* STABILA Garantiebedingungen unter [www.stabila.com](http://www.stabila.com)

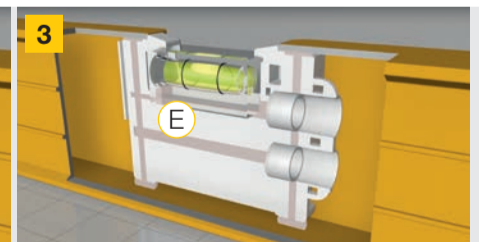
### Woher kommt die dauerhafte Präzision einer STABILA Wasserwaage?



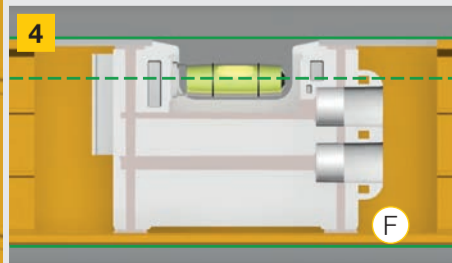
Für die Präzision entscheidend sind: Qualitätslibelle (A), durchdachtes Einbausystem (B), hochwertiges Aluminium-Profil (C)



Flüssiges Spezial-Kunstharz (D) wird zwischen ...



... Libelle, Einbausystem und Profil verteilt (E).



Alle Bauteile werden exakt zur Messfläche ausgerichtet (F). Alle Komponenten sind mikrometergenau zueinander ausjustiert und dauerhaft miteinander verbunden.

Das Video zur STABILA Langzeitpräzision und weitere informative Produkt- und Anwendungsvideos zum Produktsortiment finden Sie auf dem STABILA YouTube-Kanal.



[www.youtube.com/StabilaOfficial](http://www.youtube.com/StabilaOfficial)

# Die KNIPEX CoBolt Familie freut sich: der CoBolt S ist da!

## Der neue ultra-kompakte Bolzenschneider ist leicht wie nie und gleichzeitig der stärkste seiner Baugröße.

**KNIPEX erweitert mit dem CoBolt S die Produktlinie seiner beliebten CoBolt Kompakt-Bolzenschneider. Mit nur 160 Millimeter Länge lässt er sich auch von kleinen Händen gut fassen und mit nur 200 Gramm Gewicht lange und ermüdungsfrei einsetzen, aber auch überall – selbst in Jacken- und Hosentaschen – verstauen.**

So klein und leicht ist er immer noch ein echtes Kraftpaket. Wie die großen Brüder verstärkt er die Handkraft 40-fach, so dass sehr harte Materialien wie Federstahl bis 3,0 Millimeter, Bolzen, Nägel und Niete sogar bis zu 4,4 Millimeter Durchmesser geschnitten werden können.

Was ihn noch so besonders macht: Er kommt nicht nur immer mit, er kommt auch überall hin. Sein Zangenkopf ist so schlank, dass bisher schwer zugängliche Stellen plötzlich

ganz leicht erreichbar werden. Die Verwandtschaft zu seinen großen Brüdern ist trotzdem unverkennbar: So ist der neue CoBolt S komplett aus mehrstufig ölgehärtetem Chrom-Vanadin-Hochleistungsstahl geschmiedet, die Schneiden sind induktiv auf 64 HRC gehärtet und bis in die Spitzen höchst belastbar.

Diese sind zudem durch Lasern so strukturiert, dass auch dem CoBolt S kein Draht entkommt. Und mit der geriffelten Greiffläche unter dem Gelenk kann man zusätzlich Drähte ziehen oder Nägel aus Wänden und

Holz entfernen – schon ab einem Millimeter Durchmesser. Der neue CoBolt S ist so stark, wie er kompakt ist. Mit seiner verblüffend hohen Leistung dürfte der Immer-dabei-

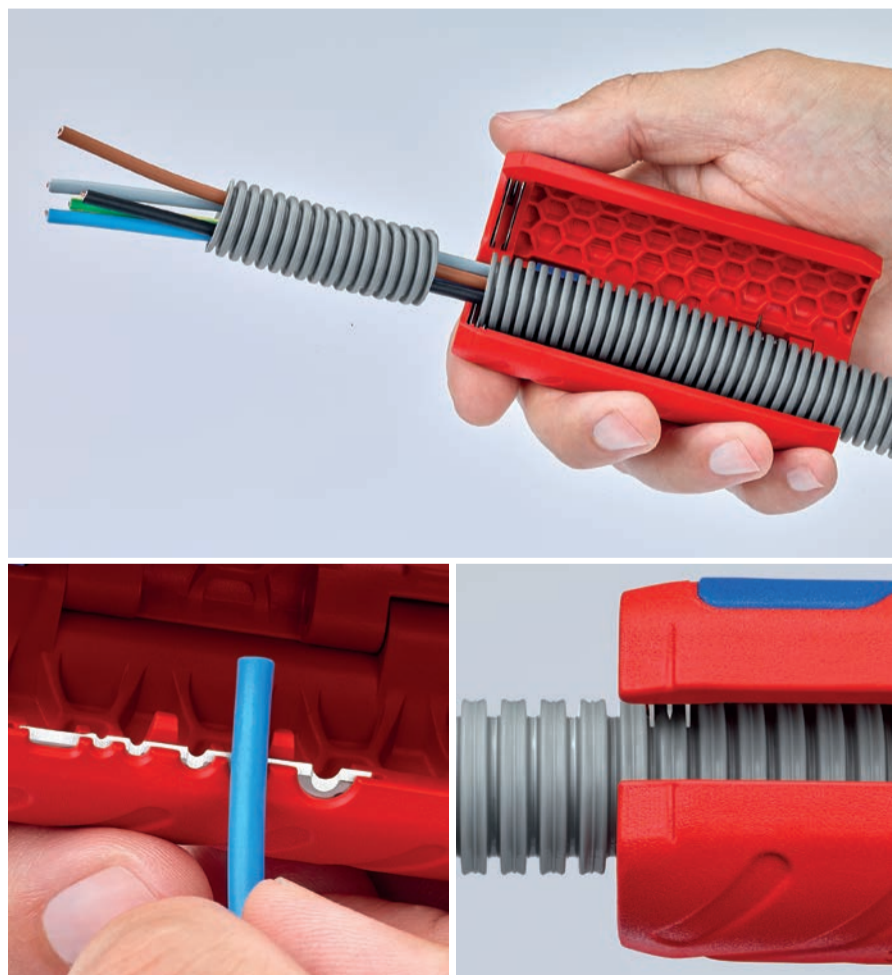
Bolzenschneider auf dem Bau, in der Landwirtschaft oder bei der Montage der neue Freund vieler Profis werden.



Große Kraft auch für kleine Hände.

# KNIPEX TwistCut Wellrohrschnneider:

## Der hat den Dreh raus.



Die sichere Handhabung begeistert: Die zwischen Gleitschienen angebrachten Klängen schützen den Anwender und eingezogene Kabel vor Verletzungen.

**Mit dem KNIPEX TwistCut schneiden Sie Wellrohre mit Durchmessern von 13 bis 32 Millimetern im Handumdrehen. Nur je eine Drehbewegung in beide Richtungen und das Wellrohr ist geschnitten. Schnell, sicher, bündig und ohne Grate.**

Eine Beschädigung der innenliegenden Kabel oder Rohre ist komplett ausgeschlossen, da die innenliegenden Klängen hinter den beiden Gleitschienen zurückliegen. Das verhindert nicht nur Verletzungen der Isolierung, Ihre Finger sind zugleich vor den scharfen Messern geschützt. Alle Schnitte erfolgen dabei präzise auf der äußeren Welle der Rohre. Auch spätere Schäden am Innenmaterial sind ausgeschlossen, weil kein Kontakt mit der Schnittkante möglich ist.

Damit alles noch schneller von der Hand geht, gibt es den KNIPEX TwistCut auch mit integrierter Abisolierfunktion. Litzen und Einzeldrähte in gängigen Querschnitten von 0,2 bis 4,0 Quadratmillimetern können ohne Werkzeugwechsel

abisoliert werden. Für ein präzises Ablängen der Isolierungen befindet sich innen eine gut ablesbare Skala mit Längenanschlag von 4 bis 24 Millimetern. Die haben wir auf beiden Seiten des TwistCut angebracht, damit auch Linkshänder das Werkzeug uneingeschränkt nutzen können.

An der Praxis orientiert ist auch die Einhandbedienung mit Verriegelung und die unterstützende Öffnung durch eine Feder. Die innere Wabenstruktur und die Verwendung von glasfaserverstärktem Mehrkomponenten-Kunststoff machen den KNIPEX TwistCut stabil und leicht. Durch die Positionierung der Schneidmesser nah zum Rand und die schlanke Bauform wird bündiges Schneiden selbst unter beengten Platzverhältnissen möglich: zur Wand, am Boden oder in Unterputzdosen. Das schafft auch mehr Platz für die spätere Installation.

**Der KNIPEX TwistCut dürfte damit das Leben der Profis, die regelmäßig Wellrohr schneiden, deutlich erleichtern.**

# PARAT LAPTOOL: Werkzeug- und Notebookkoffer in Einem.

**Wer im technischen oder kaufmännischen Außendienst unterwegs ist, weiß: Die Zeiten, in denen dort lediglich konventionelle Handwerkzeuge zum Einsatz kamen, sind längst vorbei – oft heißt es: Bitte, Software-Update installieren! Kurzum, Notebooks und Tablets sind längst zu einem essenziellen wie unersetzlichen Arbeitsmittel für Servicetechniker geworden.**

Genau hier setzt die neue, ausgeklügelte Systemlösung des Premium-Werkzeugkofferherstellers PARAT an: der LAPTOOL. Mit ihm bekommen moderne Servicetechniker einen innovativen Hartschalenkoffer zur Seite gestellt, der gleich mehrere Fliegen mit einer Klappe schlägt – sprich, Notebook und alle notwendigen Werkzeuge gekonnt zusammenbringt, die Utensilien sicher wie komfortabel von A nach B transportiert, durch ausgeklügelte Funktionalitäten glänzt und mit ansprechendem Design überzeugt.

Genauer gesagt heißt das: Zum einen verfügt der LAPTOOL dank zweier Werkzeugtafeln mit CP-7-Haltern –

eine ist feststehend, eine herausnehmbar – über Platz für bis zu 39 verschiedene Werkzeuge. Dabei ermöglicht das von PARAT entwickelte und patentierte CP-7-Ordnungssystem nicht nur ein individuelles Bestücken nach den jeweiligen Bedürfnissen des professionellen Anwenders, sondern weist mittels spezieller, extrem robuster Kunststoffborsten eine flexible Klemmwirkung auf. Diese Funktionalität hält unterschiedlichste, eingesteckte Werkzeuge wie Schraubendreher oder Zangen fest an Ort und Stelle, selbst wenn der LAPTOOL auf den Kopf gedreht wird oder umfällt. Dadurch können sich Service-Profis stets auf ihr persönliches Ordnungssystem verlassen und müssen keine Beschädigungen des Laptops durch loses Werkzeug befürchten.

Zum anderen bietet der Systemkoffer ein gepolstertes Frontfach, in dem sich alle gängigen Notebooks bis zu einer Bildschirmdiagonale von 17 Zoll einfach und schnell verstauen lassen. Für den sicheren Transport portabler Rechner lässt sich das Fach zudem mit wenigen Handgriffen an



*Notebook- und Werkzeugkoffer in Einem – der LAPTOOL (Art.-Nr. 208.330.151)*

die jeweilige Laptop-Größe anpassen. Dafür sind im Lieferumfang vier Polster zur individuellen Verkleinerung des Staufachs enthalten. Um wichtigen Unterlagen und Dokumenten ausreichend Platz einzuräumen, hat PARAT zwei großzügige Taschen in den Koffer integriert. Ebenfalls praktisch: die Stiftschlaufen sowie die kleinen Fächer mit und ohne Zipper im Deckel des LAPTOOLS, in denen sich Zubehör wie Visitenkarten, Geräteanschlusskabel oder CDs unterbringen lässt.

Doch nicht nur auf die inneren Werte kommt es an, auch die äußeren Ausstattungsdetails des LAPTOOLS überzeugen auf ganzer Linie. Die im schicken Pilotencase-Design gehaltene Kofferschale des Notebookkoffers ist perfekt auf anspruchsvollere Arbeitsbedingungen und den Transport empfindlicher Gegenstände ausgelegt – denn vor allem die sensible Laptoptechnik kann besonders anfällig auf Stöße und raue Bedingungen reagieren. Aus diesem Grund besteht der Notebookkoffer nicht nur aus schlagzähem X-ABS-Kunststoff, sondern wird on top durch einen stabilen wie hochwertigen Aluminiumrahmen verstärkt, der den LAPTOOL wirklich für nahezu jede alltägliche

Situation wappnet. Als ebenfalls sehr sinnvoll erweisen sich ferner die beiden abschließbaren Zugschlösser, die den Kofferinhalt vor unbefugtem Zugriff schützen. Insgesamt werden mit dem Koffer zwei Schlüssel geliefert. Abgerundet wird das praxisgerechte Leistungsspektrum des LAPTOOLS durch einen komfortablen Tragegriff sowie ein eingearbeitetes Trolley-System. Dank Letzterem transportieren Servicetechniker ihr Equipment rücken schonend und schnell zum jeweiligen Einsatzort im Außendienst.

Standardmäßig ist der 45,5 x 38,0 x 27,0 Zentimeter große und 6,4 Kilogramm schwere LAPTOOL ganz klassisch in der Farbe Schwarz erhältlich. Doch damit natürlich nicht genug: PARAT realisiert für seine Kunden auf Wunsch auch maßgeschneiderte Kofferlösungen – Sonderfarben, spezielle Logos, Beschriftungen oder angepasste Umbauten sind auf Anfrage erhältlich.

**Sie wollen mehr über den LAPTOOL aus dem Hause PARAT erfahren? Weitere Informationen erhalten Sie am besten online unter [www.parat.eu](http://www.parat.eu)**



# Neue Getriebezwinge richtig in Szene gesetzt!

Die speziellen Bedürfnisse des Fachhandels hat BESSEY stets im Blick. Deshalb gibt es attraktive Displays, um den Verkauf von Werkzeugen am Point of Sale noch besser zu unterstützen. So bewähren sich beispielsweise seit Jahren die Displays der bei Handwerkern sehr beliebten Hightech-Hebelzwingen KliKlamp KLI und der Klingen-Klappmesser mit Kunststoffgriff DBKPH-EU. Auch für das neue Getriebezwingen-Sortiment GearKlamp GK hat BESSEY ein professionelles Verkaufsdisplay entwickelt.

## Verkaufsdisplay GK-D

- Leichte Pappausführung
- Format:  
ca. 103 x 54 x 10,5 cm
- Display kann nachbestückt werden
- Inhalt: 18 Zwingen jeweils einzeln SB-verpackt

Stückzahl	Bestell-Nr.	Spannweite	Ausladung
		mm	mm
6	GK15	150	60
6	GK30	300	60
6	GK45	450	60

Mit der richtigen Platzierung des Displays wird die Getriebezwinge GearKlamp GK zu einem auffälligen Artikel in Ihrem Verkaufsraum und lädt Ihre Kunden zum Kauf ein.

Ausführliche Informationen erhalten Sie im Händler-Login-Bereich auf [www.bessey.de](http://www.bessey.de) oder wenden Sie sich direkt an die für Sie zuständige BESSEY-Vertretung.



Ganz groß auf kleinem Raum – das ist die neue Getriebezwinge GearKlamp GK von BESSEY: Eine Weltneuheit, die Spannarbeiten – selbst bei engsten Platzverhältnissen – auf komfortable Weise perfekt meistert.

# Die Wera 2go Familie bekommt Zuwachs



## Schweres Schleppen von Werkzeug? Dank Wera 2go schon seit 2017 kein Problem mehr

Was ist nochmal Wera 2go: **Eine einfache Idee**, die die Hände beim Laufen frei lässt und mit der man Werkzeuge je nach Bedarf kinderleicht transportieren sowie an- und abdocken kann. Da auch komplette, vorgedachte Anwendersets in ihrer Gänze andockt werden können, geschieht das Transportieren **ohne mühsames Sortieren einzelner Werkzeuge**, die vor dem Weg zur Arbeit ein- oder ausgepackt werden müssen.

4 Wera 2go Produkte sorgen für einfaches Einpacken, Auspacken, Reinpacken und Dranpacken.

■ **Wera 2go 1 – Der Dranpacker**  
Der superleichte und mobile Werkzeug-Träger für Werkzeugsätze. Die Hände bleiben dank des bequemen und verstellbaren Tragegurts frei.

■ **Wera 2go 2 – Der Dran- und Drinpacker**  
Die innen und außen liegenden Klettzonen sorgen für extrem hohe Raumausnutzung. Dadurch passt sehr viel Werkzeug in und an den Container.

■ **Wera 2go 3 – Der Drinpacker**  
Die kompakte Werkzeug-Box kann mit Werkzeug und Ersatzteilen befüllt werden. Auch zum Andocken an Wera 2go Module gemacht.

■ **Wera 2go 4 – Der Köcher**  
Der Köcher hat eine individuell einstellbare Raumeinteilung für Schraubendreher und weitere Werkzeuge.

## Neu im Sortiment ist nun der Hochpacker:

Die formstabile, robuste Werkzeug-Hochbox Wera 2go 7 ist besonders praktisch für die Aufbewahrung und den Transport von **langem Werkzeug** und großen Ersatzteilen. **Mit nach innen einklappbarem Deckel** zur Verstaung auch von Werkzeugen, die höher sind als der Hochpacker selbst. Die Box kann an den Werkzeug-Container Wera 2go 2 andockt werden. Der Stauraum wird dadurch praktisch und einfach erweitert. Alle Module verfügen über eine hohe Schnitt- und Stichresistenz und einen sehr guten Schutz vor Beschädigungen und Nässe.



# Das kompakteste, leichteste und vor allem leistungsstärkste Schneidwerkzeug seiner Klasse: Die neue KNIPEX Drahtseilschere 95 62 160



**Kleiner, leichter und stärker. Bis jetzt ging das selten zusammen. Der neuen Drahtseilschere von KNIPEX reichen rekordverdächtige 160 Millimeter Gesamtlänge, um bis zu 30 Prozent leichter als vergleichbare Drahtseilscheren zu schneiden. Diese besondere Leistung wird durch die neuartige Gelenkkonstruktion möglich.**



Herkömmliche Drahtseilscheren haben ein aufgelegtes Gelenk, welches die starken Verwindungskräfte, die beim Schneiden auftreten, vergleichsweise schlecht aufnehmen kann. Das Gelenk der neuen KNIPEX Drahtseilschere hingegen ist mit einer zusätzlichen Stabilisierungsplatte ausgestattet. Diese sehr feste Lagerung führt die Schneiden stabil und praktisch ohne Verwindung, was die Schneidkräfte entsprechend niedrig hält und eine dreißigprozentige Kraftersparnis gegenüber vergleichbaren Drahtseilscheren bewirkt. Leichte, gerade und saubere Schnitte sind das Ergebnis, selbst anfälliges Material fasert nicht aus. Darüber hinaus erhöht die besonders stabile Bauweise und das hochlegierte Material die Lebensdauer gegenüber vergleichbarem Werkzeug enorm.

Die KNIPEX Drahtseilschere ist spürbar leichter und kürzer als herkömmliche Scheren konventioneller Bauart.

Mit nur 160 Millimeter Länge und 170 Gramm Gewicht durchtrennt die KNIPEX 95 62 160 vergleichsweise mühelos hochfeste (ca. 2000 N/mm<sup>2</sup>) Drahtseile aller Verseilungsarten im Durchmesserbereich bis vier Millimeter. Zudem eignet sie sich zum Durchtrennen von Kabeln bis zu einem Durchmesser von sechs Millimetern.

Mit diesen Qualitäten ist die KNIPEX 95 62 160 ideal geeignet für nahezu alle Einsatzgebiete, wie Maschinenbau, Industrie, Zweirad- sowie Elektrohandwerk, den Messe- und Innenausbau als auch für den Einsatz in der Landwirtschaft sowie im Garten- und Landschaftsbau.

Besonders stolz sind wir, dass die KNIPEX Drahtseilschere nicht nur uns gefällt: Mit ihr sind wir Gewinner des EISEN 2018 Innovation-Award geworden. Danke an die Jury und an alle begeisterten Nutzer!



## Investition in die Zukunft

**Bei PARAT tut sich einiges: Der Kunststoffhersteller investiert mehrere Millionen Euro in seine Standorte weltweit.**

PARAT setzt auf Wachstum – und das nicht nur beim Absatz. Mit dem Ziel, das Unternehmen zukunfts- und wettbewerbsfähiger aufzustellen, investiert der international tätige Kunststoffhersteller mehrere Millionen Euro in all seine Standorte.

Ein wichtiger Baustein ist dabei der 1.500 Quadratmeter große Anbau der Montage- und Logistikhalle an der Hauptniederlassung in Neureichenau, der im August in Betrieb genommen

wurde. Dieser ermöglicht einen optimierten Materialfluss und beste Produktionsbedingungen. Außerdem setzt PARAT mit der vergrößerten Halle auch gegenüber dem Wettbewerb ein klares Zeichen: Das Unternehmen kann nun noch flexibler und innovativer auf Kundenanforderungen reagieren.

Fit für die Zukunft macht sich PARAT ferner mit diversen neuen Maschinenanlagen und einem neuem Technikum in Neureichenau sowie neuen Anlagen in Ungarn und China, die bis Februar 2019 sukzessive in Betrieb genommen werden. Der Wert der Anlagen: rund acht Millionen Euro.



PARAT investiert rund acht Millionen Euro in Maschinen und Anlagen an allen Standorten weltweit.

## Neue Wasserwaagen-Serie 80 AS – wirksam präsentiert

Für die neue Wasserwaagen-Serie 80 AS, die im April im Markt eingeführt wurde, stellt STABILA dem Handel zwei absatzfördernde Displays zur Verfügung: 1. ein stabiles Bodendisplay zur variablen Bestückung mit 12 Wasserwaagen unterschiedlicher Längen, 2. ein Pop-up-Display als Blickfang, mit integrierter Halterung zur Aufnahme von 30 informativen Produktflyern.

**Die Serie 80 AS gibt es in drei Versionen:**

- **Type 80 AS: Basismodell**  
Ausstattung: 1 Horizontal-Libelle, 1 Vertikal-Libelle, 2 beschichtete Messflächen.
- **Type 80 AS-2: Modell mit zusätzlichem Messkomfort**  
Ausstattung wie Type 80 AS, jedoch mit 2. Vertikal-Libelle für einfache Handhabung und schnelles Ablesen in jeder Position.
- **Type 80 ASM: Magnet-Variante**  
Ausstattung wie Type 80 AS, zusätzlich mit Seltenerd-Magnetsystem.

**Fragen Sie Ihren zuständigen Außendienst-Mitarbeiter nach den Wasserwaagen-Displays oder rufen Sie uns direkt an unter +49 6346 309-0**



Pop-up-Display mit integrierter Halterung für Produktflyer

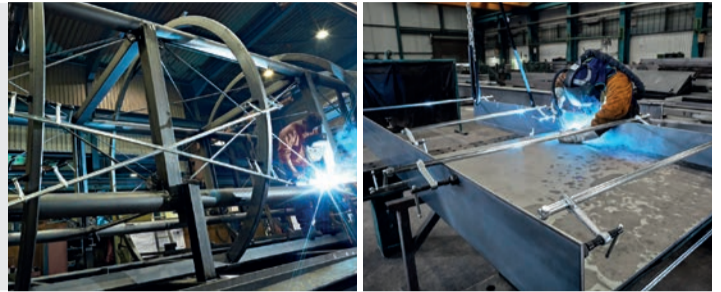
Bodendisplay zur variablen Bestückung mit 12 Wasserwaagen

# Spannende Lösungen für spannende Herausforderungen

**BESSEY Spannwerkzeuge bieten Anwendern in der metallverarbeitenden Industrie und im Metallhandwerk für jede Herausforderung die richtige Lösung. Denn neben Ganzstahl- und Hochleistungszwingen beinhaltet das BESSEY Sortiment viele weitere Produkte mit besonderen technischen Raffinessen. Darüber hinaus ermöglicht sinnvolles Zubehör eine noch individuellere Anpassung der Spannwerkzeuge an die Erfordernisse Ihrer Kunden. Arbeiten mit BESSEY bedeutet neben mehr Komfort und Zeitersparnis auch ein Plus an Sicherheit.**

## Flexibles Arbeiten mit hoher Spannkraft und großer Spannweite

Für Spannarbeiten mit Spannweiten zwischen 1 und 3 m, bei denen zugleich hohe Spannkraften gefordert sind, bietet BESSEY ein Sortiment im Baukastenprinzip an. Es umfasst zum einen die mit zwei Gleitbügel ausgestatteten Hochleistungszwingen-Sets SLV und GSV, zum anderen einzeln erhältliche Schienen, Gleitbügel und Spezialdruckplatten. Sowohl Zwingen-Sets als auch Schienen verfügen über beidseitig werkzeuglos lösbare Endsicherungen. Dies ermöglicht es, bereits aufgesteckte Gleitbügel von Spannen auf Spreizen umzustecken, durch andere Gleitbügel zu ersetzen oder um weitere Gleitbügel zu ergänzen. So lassen sich vielfältige und anspruchsvolle Spannaufgaben mit bis zu 9.000 N Spannkraft auf einfache und schnelle Weise meistern.



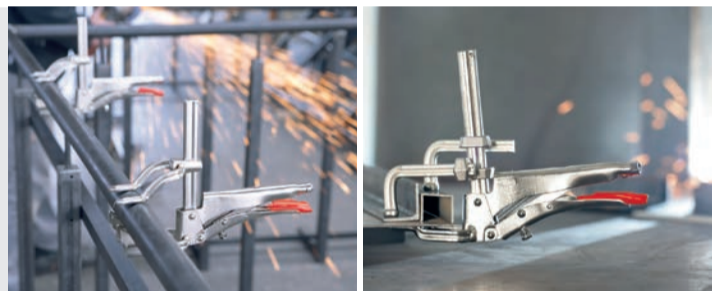
## Schnelles Spannen, kraftvoll und sicher

Häufig müssen mehrere Zwingen zum sicheren Fixieren eines Werkstücks kraftvoll gespannt werden. Die Hebelzwingen GH und SGHS von BESSEY erlauben, im Unterschied zu herkömmlichen Spindelzwingen, ein fünf Mal schnelleres Spannen bei einfacher Handhabung. Durch die natürliche Hebelwirkung erzielen sie mit wenig Kraftaufwand eine Spannkraft von bis zu 8.500 N, in der besonders schweren Ausführung SGHS sogar bis zu 9.500 N. Der Rastmechanismus gewährleistet, dass die Spannkraft dosiert werden kann. Darüber hinaus ermöglicht das optimierte Schienenprofil mit größeren Kraftreserven einen gleichmäßigen Spannkraftaufbau, insbesondere bei voller Ausnutzung der Spannweite. Die BESSEY Hebelzwinde ist dabei unempfindlicher gegen Vibrationen als eine herkömmliche Zwinde mit Spindel.



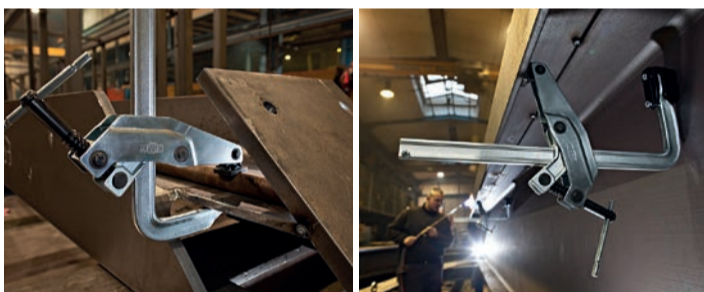
## Fixieren nebeneinander liegender Werkstücke

BESSEY Gripzangen sind ideal für um- und übergreifende Spannarbeiten. Ihre stufenlos verstellbaren Zangenbacken stehen in jeder Lage parallel oder in der gewünschten Schräge zueinander. Die über eine Stellschraube eingestellte Spannkraft bleibt im gesamten Spannungsbereich konstant. BESSEY Gripzangen sind in vier Varianten erhältlich. Als Parallel-Gripzange GRZ für paralleles Spannen von Rund- und Flachteilen. Als C-Gripzange GRZC für punktförmige und beidseitig übergreifende Spannarbeiten. Als Variogrip GRZV mit geteilten Gleitbügeln, die stufenlos verstellbar in Spannweite und Ausladung sind, für das Spannen unterschiedlich dicker oder versetzter Werkstücke. Und als Rohr-Gripzange GRZRO zum Halten von Rohren mit gleichem Durchmesser.



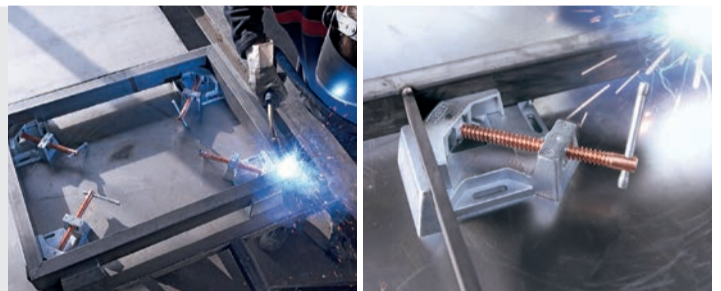
## Spannen und Spreizen auf engstem Raum

Ist ein Werkstück schwer zugänglich, dann sollte der Griff des Spannwerkzeugs nicht im Weg sein. Bei der Greifarmzwinde GRA von BESSEY befindet sich der Griff hinter der Schiene und gewährleistet dadurch einen freien Zugang zum Arbeitsbereich, auch in schmalen Öffnungen oder an kurzen Überständen. Der außen liegende Knebelgriff bietet zudem den Vorteil, dass die Spindel gegen Schweißspritzer geschützt ist. Die Zwinde kann auch zum Spreizen verwendet werden. Dazu wird einfach die Endsicherung gelöst, der Gleitbügel umgesteckt und das als Zubehör erhältliche Druckstück GRD auf der Druckplatte des Festbügels befestigt. Sowohl das Druckstück als auch die bis 30° schwenkbare Druckplatte des Gleitbügels verfügen über eine V-Nut. So lassen sich selbst runde oder ovale Werkstücke spannen oder spreizen.



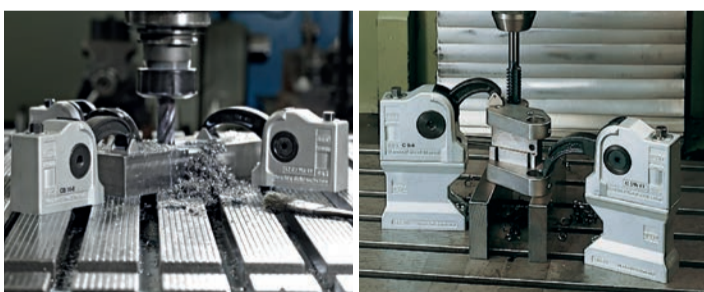
## Spannen exakter Eckverbindungen

Zu den Standard-Schweißaufgaben zählt auch das Halten, Fixieren und Ausrichten von Eckverbindungen im exakten 90°-Winkel. Speziell dafür wurde der BESSEY Winkelspanner WSM mit stabilem Grundkörper und Spannbacken aus hochwertigem Guss entwickelt. Über zwei Langlöcher lässt er sich auf Maschinen- und Schweißtischen befestigen. Der offene Arbeitsbereich gewährleistet den freien Zugang zum Werkstück. Mit einem maximalen Durchgang von 60 mm beim WSM9 und 100 mm beim WSM12 können auch T-Verbindungen fixiert werden. Die gelenkig gelagerte Spindelmutter ermöglicht die automatische Anpassung des Druckbackens. So lassen sich selbst unterschiedlich starke Werkstücke exakt im 90°-Winkel halten und ausrichten.



## Mit hoher Spannkraft platzsparend auf Tischen spannen

Wenn auf Tischen für ein Spannwerkzeug nicht viel Platz zur Verfügung steht, aber hohe Spannkraften gefordert sind, dann bietet BESSEY auch dafür eine Lösung. Denn die Maschinentischspanner BAS sind ca. 30 Prozent kleiner als vergleichbare Wettbewerbsmodelle und leisten dabei gleich hohe Spannkraften. Bis zu 16.000 N wirken über das selbsthemmende Schneckengetriebe senkrecht auf die Spannfläche. Die Spanner gibt es in drei Druckarm-Varianten: Mit kurzem oder langem Druckarm, jeweils ausgestattet mit einem schwenkbaren Aluminium-Druckschuh zum schonenden Spannen. Und zum Spannen in Ecken oder auf schmalen Absätzen eignen sich die BSP-Typen mit spitzem Druckarm. Eine Spezialabdichtung aus Polyamid schützt das Innere vor Verschmutzung.



## Spannen runder, ovaler und winkliger Werkstücke

Um mit herkömmlichen Zwingen immer wieder unterschiedliche Werkstücke zu spannen, ist ein Adapter erforderlich. Der Vario-Spannaufsatz VAD von BESSEY passt sich perfekt an Werkstücke in Winkeln von 60° innen bis 60° außen an. Auf diese Weise lassen sich runde, ovale und winklige Werkstücke einfach und sicher spannen. Der kleine Helfer ist passend für BESSEY Ganzstahl-Schraubzwingen der Serien GZ und GMZ ab 100 mm Ausladung erhältlich.



Weitere Informationen erhalten Sie auf [www.bessey.de](http://www.bessey.de) oder wenden Sie sich direkt an Ihre BESSEY Vertretung.

# Neue digitale Neigungsmesser von STABILA: präzise messen in Produktion und Fertigung



**Exaktes Messen ist eine der wichtigsten Grundlagen vieler Abläufe in der produzierenden Industrie.**

STABILA bietet jetzt zwei Lösungen: Sie haben die Wahl zwischen **HANDGERÄT** und **MESSSTATION**. Die Einsatzfelder für elektronische Neigungsmesser liegen schwerpunktmäßig in den Bereichen Prozessoptimierung, Qualitätssicherung sowie Einrichten, Inbetriebnahme und Wartung von Produktionsanlagen. Die hier eingesetzten Geräte müssen höchsten Präzisionsanforderungen entsprechen. Die neuen digitalen Neigungsmesser TECH 500 DP und TECH 1000 DP von STABILA erfüllen diesen Anspruch.

## Was die STABILA Elektronik so einzigartig macht

- Qualitativ hochwertige, effiziente und zuverlässige Sensoren mit langer Lebensdauer.
- Schnelle und präzise Messwertermittlung durch das ausgeklügelte Zusammenspiel von Sensorik und Gerätesoftware.
- Hochwertige Verarbeitung gewährleistet einen hohen Schutz vor Eindringen von Wasser oder Festkörpern (z. B. Staub, Späne, etc.).



TECH 1000 DP: RS-485 Schnittstelle

■ Umfangreiche, fertigungsbegleitende Qualitätsprüfungen garantieren die fehlerfreie Funktionsweise.

Die neue Produktlinie von STABILA unterstützt den Anwender bei der Datenmessung, Datenanalyse und je nach Ausführung auch bei der Datenübertragung. Die Messgeräte unterscheiden sich in der Anwendung als mobiles Handgerät oder als fest installierte Messstation. Mit dem Handgerät können Einzelmessungen direkt vor Ort vorgenommen werden. Beim Einsatz als Messstation liefert das Gerät kontinuierlich Messdaten über einen definierten Zeitraum, zum Beispiel zur Überwachung einer Maschine.

Das Gehäuse-Design der STABILA Neigungsmesser TECH 500 DP und TECH 1000 DP ist speziell auf die Bedürfnisse der Industrie ausgelegt. Dank der integrierten T-Nut lässt sich das Gerät mit Hilfe von standardmäßig erhältlichen T-Nut-Steinen sicher an Produktionsanlagen befestigen. Dies garantiert präzise und sichere Messergebnisse. Zusätzlich sorgen eine V-Nut und ein extrastarkes Seltenerd-Magnetsystem für variable Befestigungsmöglichkeiten auf runden und ebenen Oberflächen.

Der Neigungsmesser **TECH 1000 DP** überzeugt mit einem großen Messbereich von 0° bis 360°. Er verfügt über eine RS-485-Schnittstelle mit Modbus-Protokoll, einen weltweit verwendeten Industriestandard. Die Schnittstelle ermöglicht das flexible



TECH 500 DP und 1000 DP:  
T-Nut zur flexiblen Befestigung

Integrieren des Neigungsmessers in eine Produktionsanlage oder das direkte Verbinden mit einem externen Peripherie-Gerät (ab Windows XP) zur Übergabe von Messdaten. Sie liefert Messergebnisse in Echtzeit, ohne jegliche Zeitverzögerung. Mit Hilfe der Software STABILA ANALYTICS lassen sich die Messdaten ohne zusätzlichen Programmieraufwand einfach protokollieren, archivieren, visualisieren und auswerten.

Der **TECH 500 DP** erleichtert die Arbeitsprozesse mit seinem großen Messbereich von 0° bis 360° – gemessen in vier Quadranten von 0° bis 90°.

**STABILA Analytics TECH 1000 DP**  
Software STABILA ANALYTICS zur einfachen Auswertung und Dokumentation der Messwerte, auch ohne Programmieraufwand.



TECH 500 DP und 1000 DP:  
Extrastarker Seltenerd-Magnet

Dank einer T- und einer V-Nut sowie integriertem Seltenerd-Magnet lässt sich das Gerät variabel befestigen. Die akustische Zielführung ermöglicht schnelles Ausrichten.

**Alles in allem einfach zu bedienende und hochwertig gefertigte Qualitätsprodukte Made in Germany – kompakt, robust und optimal geschützt nach IP 65.**

# Drehmomentschlüssel mit pffiffigem Extra-Click in einem neuen Satz mit Nüssen und Bits



Bei vielen Schraubanwendungen müssen Schrauben oder Muttern mit einem fest definierten Drehmoment angezogen werden. Um den Schraubeneinsatz einfach und zügig abschließen zu können, sollten die notwendigen Drehmomentschlüssel sowie Nüsse und Bits schnell zur Hand sein.

Die neue Drehmomentserie Click-Torque wird daher um einen 20-teiligen 1/4"-Satz ergänzt. Der Superheld in diesem Satz ist der Drehmomentschlüssel Click-Torque A6 mit einem Messbereich von 2,5 bis 25 Nm. 6 Nüsse von Schlüsselweite 6 bis 13 mm sowie 11 TORX® und Innensechskant-Bits decken einen breiten Einsatzbereich ab. Dank des ebenfalls enthaltenen Adapters sind auch die Nüsse sofort einsetzbar.

## Click-Torque Drehmomentschlüssel mit Schraub-Stopp-Click und Extra-Click

Die Drehmomentschlüssel aus der Click-Torque Serie bestechen mit ihrem **Doppel-Click**: Der **Schraub-Stopp-Click** ist die hör- und fühlbare Auslösung, wenn das eingestellte Drehmoment erreicht ist. Damit wird der Schraubvorgang akustisch und haptisch beendet. Der **Extra-Click** wird bei der Einstellung des Drehmomentwerts wirksam. Dabei zeigt die hör- und fühlbare Rückmeldung an, wenn der gewünschte Wert erreicht ist und der Schlüssel verriegelt werden kann.

Diese beiden Vorteile sorgen dafür, dass eine Fehleinstellung nahezu unmöglich ist.

## Typisch Wera – Typisch kompakt

Der Click-Torque Satz ist in der bewährten textilen Box verstaut. Die Werkzeuge sitzen **sicher und rüttelfrei**, eine hohe Robustheit der Box ist sichergestellt und die Mobilität wird durch ein geringes Volumen und ein geringes Gewicht vereinfacht.



# Süßer die Tool Rebels nie klingen



**Kraftform Kompakt Christmas 2018** – Das Weihnachtsgeschenk für Haushalt und Werkstatt: die Kombination aus Flaschenöffner und Schraubwerkzeugen aus hochwertigem Edelstahl.

Enthalten sind sechs jeweils 25 mm lange Edelstahl-Bits für Kreuzschlitz PH + PZ, Schlitz und TORX®.

## Kraftform Kompakt Christmas 41 Stainless –

Ein edles Weihnachtsgeschenk, das jeder gebrauchen kann: Edelstahlschraubwerkzeuge in kompakter Tasche für 10 gängige Schraubprofile.

## 950/9 Hex-Plus Christmas 2018

**HF Winkelschlüsselsatz** für Schraubfreaks. Hochwertiger Winkelschlüsselsatz für Innensechskantschrauben mit hohem Korrosionsschutz und extra langem Hebel für hohe Kraftübertragung. Das Hex-Plus Profil bietet größere Anlageflächen im Schraubenkopf. Die Kerbwirkung wird dadurch auf ein Minimum reduziert, die Zerstörung des Schrauben-

kopfes nahezu eliminiert. Mit Haltefunktion: Durch die aus der Flächenpressung zwischen der Abtriebsspitze

und Schraubenprofil resultierende Klemmkraft werden die Schrauben an beiden Schenkeln sicher auf dem Werkzeug gehalten.



Weihnachten ist genau die richtige Jahreszeit für emotionale Tool Rebels. Wer seinen Lieben mal was Anderes schenken möchte als Socken oder Schokolade, findet hier genau das richtige Präsent. Der **Wera Adventskalender** ist ohnehin schon recht bekannt. Drei weitere Weihnachtsartikel im festlichen Design sollen hier vorgestellt werden. Alle Artikel sind in einer werbefreien Box verstaut, die ideal weiterverschenkt werden kann.

# UP-TO-DATE

**Auf dem Weg zur Industrie 4.0: PARAT bringt Betriebsdatenerfassung auf den neusten Stand.**

Ressourcen besser verwalten, Arbeitsabläufe effektiver gestalten, flexibler auf Kundenanfragen reagieren und die Wettbewerbsfähigkeit weiter steigern: Mit einem Versionsupgrade der hausinternen Betriebsdatenerfassung (BDE) macht PARAT einen großen Schritt in Richtung Industrie 4.0.

Die Umstellung umfasst dabei unter anderem Funktionalitäten wie Parallelarbeit oder die Visualisierung von Daten der neuen Software-Terminals. Seit Anfang des Jahres sind alle PARAT Werke auf die neue Version 8.3 umgestellt.



**Über 100.000 Follower können sich nicht täuschen – werden Sie Teil der KNIPEX-Community auf Facebook, Instagram und YouTube!**



**Da ist mit Sicherheit auch für Sie etwas dabei: Themenwochen, Wettbewerbe, Abstimmungen, Anwendungstipps, exklusive Produktneuvorstellungen oder ein Blick hinter die Kulissen Ihres Lieblings-Zangenherstellers.**

Sie interessieren sich für spannende Geschichten rund um unsere Zangen? Oder Sie haben ein Auge für Bilder aus ungewohnten oder ungewöhnlichen Blickwinkeln? Wir betreiben unsere sozialen Medien mit Herzblut! So gibt es beinahe täglich Neues zu entdecken. Am wichtigsten ist uns

aber der direkte Austausch mit Ihnen und Ihren Kunden. Wir freuen uns auf fachliche Gespräche, Ihre Ideen und Meinungen. Was gefällt Ihnen und was können wir noch besser machen? Wie finden Sie unsere neueste Ausgabe von „Werkstatt TV“ und was wollten Sie schon immer von uns wissen? Lassen Sie es uns wissen, denn Sie sind nur ein paar Clicks entfernt!

**Werden Sie KNIPEX-Fan auf**  
Facebook: Knipex – Die Zangenmarke  
Instagram: @knipex\_official  
YouTube: KNIPEX

# Neue STABILA Verkaufsleitung D-A-CH



Zum 1. März 2018 verantwortet Heiko Struchtemeier die neu geschaffene Region Deutschland, Österreich und Schweiz. Mit seinem Vertriebsteam wird er die Vertriebsaktivitäten konsequent ausbauen und auf die Kundenbedürfnisse ausrichten. Das Team umfasst den Außendienst für Deutschland und neuerdings Österreich sowie das gesamte Key Account Management.

„Die Bedürfnisse unserer Vertriebspartner, egal ob rein stationäre oder Multichannel-Fachhändler, sind uns extrem wichtig. Wir arbeiten weiter konsequent daran, für jeden unserer Partner die passende Unterstützung anzubieten.“

# Bitte Zahlen und gewinnen!

Lösen Sie das Sudoku unter Verwendung der Zahlen 1 bis 9. In jeder Zeile, Spalte und in jedem Block dürfen die Ziffern 1 bis 9 nur einmal vorkommen. Addieren Sie pro Farbe die Zahlen. Die Summe notieren Sie im jeweiligen Farbfeld der Lösungszeile. Ihre Lösung übermitteln Sie uns über das Qfaktor Gewinnspiel-Formular auf [www.Qfaktor.com](http://www.Qfaktor.com)

**Teilnahmeschluss ist der 29.11.2018**

7	2	9			6	5		
			8		7			
		5		3		7		
		1	7			6	2	
		4		2	9			
	8				1	3		
1	9					8		
		3	6			2	9	
6	5		2	9			1	

**Lösungszeile:**



Unter allen Einsendern verlosen wir drei reich gefüllte Werkzeug-Pakete im Verkaufswert von jeweils rund 1.300 Euro. Teilnahmeberechtigt sind alle Qfaktor-Leser. Die dadurch erhobenen Daten werden drei Monate nach Abschluss des Gewinnspiels (also nach Teilnahmeschluss) gelöscht. Die Gewinner werden unter allen Einsendungen ausgelost und direkt mit dem Gewinn-Paket benachrichtigt. Ausgeschlossen sind die Mitarbeiter der Unternehmen BESSEY, KNIPEX, PARAT, STABILA und WERA. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

## Impressum

**Qfaktor**  
Ausgabe Herbst 2018

**info@Qfaktor.com**  
**www.Qfaktor.com**

Qfaktor ist eine Kundenzeitung, die im Auftrag der unten genannten fünf Firmen gedruckt und verschickt wird. Die Kundenzeitung erscheint kostenlos in unregelmäßiger Folge.

Widerspruchsmöglichkeit: Bitte informieren Sie uns, wenn Sie diese Kundenzeitung zukünftig nicht mehr zugeschickt bekommen möchten.

Redaktion:  
Hutt & Camen Kommunikations-Design GmbH  
Kolpingstraße 17, 59555 Lippstadt / Germany  
Roy Albert Hutt (verantwortlicher Redakteur)  
Telefon +49 (0)2941-9678-0  
Telefax +49 (0)2941-9678-12  
E-Mail [roy.hutt@huttundcamen.de](mailto:roy.hutt@huttundcamen.de)

Titelbild: © EtiAmmos | Fotolia

Für unverlangt eingesandte Manuskripte, Fotos u. a. keine Haftung. Die Redaktion hat das Recht, Leserbriefe zu kürzen.

Versand durch:  
M-P-S GmbH  
Kolpingstraße 17, 59555 Lippstadt / Germany  
Telefon +49 (0)2941-9678-45  
Telefax +49 (0)2941-9678-12

**Für weitere Produktinformationen wenden Sie sich bitte direkt an den jeweiligen Partner:**

BESSEY Tool GmbH & Co. KG  
+49 (0)7142-401-0 | [www.bessey.de](http://www.bessey.de)

KNIPEX-Werk C. Gustav Putsch KG  
+49 (0)202-4794-0 | [www.knipex.de](http://www.knipex.de)

PARAT GmbH + Co. KG  
+49 (0)8583-29-0 | [www.parat.eu](http://www.parat.eu)

STABILA Messgeräte Gustav Ullrich GmbH  
+49 (0)6346-309-0 | [www.stabila.com](http://www.stabila.com)

Wera Werkzeuge GmbH  
+49 (0)202-4045-311 | [www.wera.de](http://www.wera.de)